

# Rozłóż koszty wszystkich rozwiązań nawet na 5 lat

Kompletne rozwiązania finansowe dla Twojej technologii, w tym sprzętu, oprogramowania i usług.

**Nadaje się do finansowania projektów** – zakup leasingu i wynajem użytkownikowi końcowemu



## Proste i szybkie

Procesy składania wniosków i zatwierdzania przez dedykowany zespół Ingram Micro Financial Solutions



## Kompletne rozwiązanie

IMFS obejmuje sprzęt, oprogramowanie i wszystkie usługi



## Jeden dostawca usług finansowych

Na wszystkie elementy rozwiązania – finansowanie zapewnione przez wybranych partnerów finansowych\*



## Zapłać za użytkowanie

Zmniejsza całkowity koszt własności (TCO)



## Oszczędzaj kapitał biznesowy

Zachowaj gotówkę i linię kredytową

Potrzebujesz dodatkowych informacji?

Kontakt: [cee.financing@ingrammicro.com](mailto:cee.financing@ingrammicro.com)

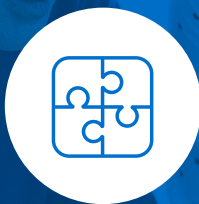
Wymagane zatwierdzenie przez dział finansowy Ingram Micro Polska.

# Korzyści finansowe



## Osiągalne

Dostosowane do potrzeb budżetowych i technologicznych przy zachowaniu rozsądnych terminów płatności



## Elastyczny

Dzięki przyjaznym warunkom rozliczeniowym masz pełną kontrolę nad wydatkami na technologię



## Efektywny

Możesz rozłożyć koszty wydatków na technologię i zadbać o rezerwy gotówki

## PROGRAM FINANSOWANIA: Zasady i Warunki

Wartość projektu bez VAT	od 10000 eur	
Czas trwania umowy finansowej	Od 1 do 5 lat, ze splatą miesięczną lub kwartalną	
Produkty finansowe	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Leasing finansowy</li> <li>• Leasing operacyjny</li> <li>• Pożyczka</li> <li>• Cesja Wierzytelności (AoR)</li> </ul>	<sup>1</sup> Może być używany dla Financial Services <sup>2</sup> Sale & Leaseback – finansowanie już dostarczonych projektów
Rozwiązanie	Sprzęt, Oprogramowanie, Usługi, Usługi Partnera	
Zasady i warunki	Z zastrzeżeniem ostatecznego zatwierdzenia kredytu	
	Obowiązują ogólne warunki firmy finansującej	



<sup>1</sup>Finansowanie Financial Services – reseller może korzystać z rozwiązań finansowych w odniesieniu do projektów, a następnie świadczyć Financial Services dalej (model podnajmu / as-a-service) użytkownikowi końcowemu.

<sup>2</sup>Sale & Leaseback – resellerzy i użytkownicy końcowi mogą skorzystać z Financial Services dla już rozpoczętych projektów.

## PRZYKŁAD Orientacyjna miesięczna kalkulacja płatności Leasing finansowy

OKRES FINANSOWANIA	CAŁKOWITA KWOTA EURO	ZALICZKA	MIESIĘCZNY PŁATNOŚĆ EURO	STOPA PROCENTOWA
2 Lata	50,000	0%*	2,239	4.5%
3 Lata	50,000	0%*	1,544	3.2%
4 Lata	50,000	0%*	1,197	2.5%
3 Lata	100,000	0%*	3,088	3.2%
4 Lata	100,000	0%*	2,395	2.5%
5 Lata	100,000	0%*	1,980	2.1%
3 Lata	250,000	0%*	7,719	3.2%
4 Lata	250,000	0%*	5,987	2.5%
5 Lata	250,000	0%*	4,950	2.1%

\*Zaliczka jest ceną zakupu netto bez podatku VAT. Możliwość finansowania VAT (w tym VAT w ratach miesięcznych) – po akceptacji kredytowej. Ingram Micro Financial Solutions nie oferuje porad podatkowych. Skontaktuj się ze swoim księgowym/audytorem w celu uzyskania porady dotyczącej rozliczania leasingu. Dostępne jest również finansowanie w walucie lokalnej, a ubezpieczenie przedmiotu leasingu jest obowiązkowe.

**ZASTRZEŻENIE:** Kalkulacja ta oparta jest na aktualnych warunkach rynku pieniężnego i kapitałowego – ma charakter orientacyjny, niewiążące i podlegające zatwierdzeniu kredytu przez organy ds. ryzyka fundatora.

**Potrzebujesz oferty finansowania dla twojego rozwiązania?**

Proszę o kontakt:  
[cee.financing@ingrammicro.com](mailto:cee.financing@ingrammicro.com)



**Srdjan Djondovic**

Menedżer ds. Rozwoju Biznesu ds  
 CEE Ingram Micro Financial Solutions  
[srdjan.djondovic@ingrammicro.com](mailto:srdjan.djondovic@ingrammicro.com)  
 mobilny +381 63 80 50 672